УДК 159.923

Светлана Михайловна Ширко*ст. преподаватель каф. социальной и организационной психологии
Белорусского государственного университета***Svetlana Shirko***Senior Lecturer of the Department of Social and Organizational Psychology
at the Belarusian State University
e-mail: svetlanashirko@icloud.com*

ПОЛОВЫЕ РАЗЛИЧИЯ В ЛИЧНОСТНЫХ ХАРАКТЕРИСТИКАХ ИНДИВИДОВ С ВЫСОКИМ УРОВНЕМ ДИСПОЗИЦИОННОЙ ЖАДНОСТИ

Жадность рассматривается как ненасытное желание и неограниченное стремление получать новые блага и нежелание расставаться с накопленными сбережениями, как материальными, так и нематериальными. Противоречивость подходов и неоднозначность в определении психологических индикаторов в изучении данного конструкта и стало основанием для эмпирического исследования личностных детерминант в контексте изучения диспозиционной жадности. В ходе сравнительного анализа были установлены различия в личностных характеристиках у мужчин и женщин с высоким уровнем диспозиционной жадности. Женщины с высоким уровнем диспозиционной жадности в сравнении с мужчинами имеют более высокие показатели в таких личностных характеристиках, как ненасытность, жадность, собственничество, материализм, альтруизм и невротизм.

Ключевые слова: диспозиционная жадность, ситуативная жадность, ненасытное желание, неограниченное стремление, монетарное поведение, половые различия, личностные характеристики.

Sex Differences in Personal Characteristics of Individuals with a High Level of Dispositional Greed

Greed is seen as an insatiable desire and unlimited desire to receive new benefits and unwillingness to part with accumulated savings, both tangible and intangible. The inconsistency of approaches and ambiguity in the definition of psychological indicators in the study of this construct became the basis for an empirical study of personal determinants in the context of the study of dispositional greed. The comparative analysis revealed differences in personal characteristics between men and women with a high level of dispositional greed. Women with a high level of dispositional greed in comparison with men have higher indicators in such personal characteristics as insatiability, greed, possessiveness, materialism, altruism and neuroticism.

Key words: dispositional greed, situational greed, insatiable desire, unlimited aspiration, monetary behavior, sex differences, personal characteristics.

Введение

Жадность представляет собой достаточно распространенный и значимый социальный феномен, однако до сих пор не получивший должного внимания и разработки в психологической науке. В современных отечественных и зарубежных исследованиях жадность определяется как ненасытное желание и неограниченное стремление получать все больше новых благ и нежелание расставаться с накопленными сбережениями, как материальными, так и нематериальными [1–12; 17]. Обобщив имеющиеся подходы к рассмотрению данного феномена, были определены основные характеристики жадности: ненасытное эгоистичное желание приобрести намного больше, чем есть, независимо от используемых средств; чрезмерное неограниченное стремление к еще боль-

шему количеству доходов и сбережений, нежелание расставаться со всем накопленным; неуверенность в свободном доступе к своим имеющимся ресурсам; всеми средствами сохранение всего того, что имеется; неудовлетворенность от ощущения, что постоянно всего мало и всегда чего-то не хватает; недовольство тем, что никогда не будет достаточно; неспособность быть удовлетворенным.

Традиционно в психологических исследованиях жадность рассматривается с ситуационной точки зрения. Безусловно, практически все люди бывают жадными, однако, некоторые люди, как правило, более мотивированы жадностью, чем другие, проявляют жадное поведение и могут отличаться друг от друга уровнями жадного поведения в определенных ситуациях [4; 5; 10].

Следовательно, жадность можно рассматривать как результат ситуации (эмоциональное состояние) и как устойчивую мотивацию (черту личности). Жадность как эмоция возникает в результате отсутствия или недоступности определенного количества необходимых для удовлетворения потребности предметов или объектов. В этом случае жадность возникает, когда человек сталкивается с чем-то, что желает, но что он не может или ему трудно получить. Ситуативная жадность является избирательной, мотивирована эмоцией страха, может интерпретироваться как один из способов совладания со страхом в ситуациях депривации или фрустрации [6; 11]. Диспозиционная жадность (жадность как устойчивая мотивация) проявляется как ненасытное, эгоистичное желание большего, независимо от используемых средств [5; 10; 12]. Жадность как устойчивая личностная черта проявляется по отношению к любым предметам или объектам независимо от ситуации и может быть активирована ситуационными характеристиками [4; 10].

Для системного и целостного исследования диспозиционной жадности следует определить ее психологические детерминанты. Согласно данным ранее проведенных исследований жадности как устойчивой мотивации [3–5; 12] личностными факторами могут выступать: материализм, зависть, эгоизм, собственничество, ненасытность, скупость, невротизм и психотизм.

Материализм мы рассматриваем как индивидуально-психологическое свойство, которое проявляется в устойчивой предрасположенности личности наделять высшей значимостью материальную сторону своей жизни и действовать соответствующим образом в различных обстоятельствах. Материализм как центральная диспозиция личности проявляется во вторичных диспозициях – жадности, зависти, собственничестве и накопительстве [7].

Зависть как отношение к достижениям или успеху другого акцентирует внимание на получении того, что есть у других людей [1; 10; 14]. Она может быть предиктором жадности, т. к. люди с высоким уровнем жадности концентрируются только на себе и особенно внутри себя [4; 9; 12].

Диспозиционная жадность может выступать как фундаментальная мотивация

эгоистичных людей: жадные люди сосредотачиваются только на себе, с ограниченным вниманием к тому, что может понадобиться окружающим [5; 9]. Эгоизм или личный интерес может проявляться как рациональная мотивация для преумножения собственных доходов и достижений [10; 15].

Собственничество может рассматриваться как сильная корыстная привязанность, которая доставляет удовольствие и наслаждение [7; 8]. Проявлением собственничества является накопительство как поведенческая тенденция к накоплению и сохранению и материальных и нематериальных благ.

Ненасытность человека приобретать что-либо является определяющим элементом жадности. Ненасытность как неспособность обуздать свои желания и стремления к наслаждениям, проявлять крайнюю неудовлетворенность достигнутым, склонность постоянно испытывать голод чувств и ума [1]. Одержимость чрезмерным стремлением и желанием накоплений является характерной особенностью жадного поведения. У ненасытного человека доминирует страстное, непреодолимое желание, которое никогда невозможно удовлетворить [5; 8].

Скупость как форма проявления жадности характеризуется сосредоточенностью человека на удержании материальных благ, чрезмерной бережливостью, ориентацией на накопленные материальные блага. Скупой человек тревожится об уменьшении расходов, стремится ничего не отдавать из уже имеющегося и потратить как можно меньше, присутствует особый «страх потери» [2; 5]. Проявлением скупости является накопительство как поведенческая тенденция к сохранению и накоплению материальных и нематериальных благ [8].

Невротизм определяется уровнем тревожности, возбудимости, впечатлительности и эмоциональной зрелости [16]. Проявляется как неуверенность в себе, нерешительность, неспособность преодолевать трудности, раздражительность, склонность к колебаниям настроения.

Психотизм характеризуется замкнутостью, отчужденностью от среды, недоступностью для общения с другими, впечатлительностью, наличием внутренних конфликтов, постоянное напряжение и возбуж-

дение вне зависимости от степени напряженности реальной ситуации [16].

Противоречивость подходов и неоднозначность в определении психологических индикаторов в изучении данного конструкта и стало основанием для эмпирического исследования личностных детерминант в контексте изучения диспозиционной жадности. Данная работа направлена на установление половых различий в личностных характеристиках у мужчин и женщин с высоким уровнем диспозиционной жадности.

В качестве методологических оснований исследования были определены:

1. Модель личностных диспозиций Г. Олпорта, в которой диспозиции есть черты личности, образующие комплекс predisposedness к определенной реакции субъекта на внешнюю среду. Это такие уникальные индивидуальные особенности поведения личности, которые стабильны во времени и по отношению к различным ситуациям, они всегда присутствуют и регулярно повторяются [17].

2. Подход к изучению жадности и жадного поведения Ю. В. Щербатых, в рамках которого жадность рассматривается как чрезмерное стремление получать все больше новых благ и нежелание расставаться с накопленным богатством. Жадность как черта личности проявляется в разных стилях и стратегиях по отношению к добыванию и трате денег [2; 8].

3. Подходы к исследованию диспозиционной жадности P. Mussel, L. Veselka, G. Krekels, M. Pandelaere, T. Seuntjens, согласно которым центральным конструктом жадности как личностной черты является чрезмерное и ненасытное желание большего, а также представление, что жадность может фокусироваться на нескольких типах желаний: материальных и нематериальных [3–5; 12].

Организация и методы исследования

В исследовании приняло участие 398 респондентов (188 мужчин и 210 женщин) в возрасте от 24 до 67 лет (средний возраст 45,5 года). В качестве инструментария были использованы следующие методики:

1. «Шкала диспозиционной жадности» (ШДЖ), разработанная И. А. Фурмановым и С. М. Ширко [17], измеряющая

уровень выраженности диспозиционной жадности.

2. Опросник «Алчность» (А), разработанный Ю. Щербатых [8]. Методика определяет алчность как форму проявления жадности. Опросник включает две шкалы: «Скупость – щедрость» (СЩ) и «Ненасытность – неприязнательность» (НН). Сумма баллов по двум шкалам свидетельствует об уровне жадности как устойчивой диспозиции.

3. «Опросник измерения монетарных аттитюдов В. Klontz и Т. Klontz» в адаптации Д. А. Баязитовой, Т. А. Лапшовой [18]. Методика состоит из четырех шкал: «Избегание денег» (ИД), «Деньги как статус» (ДС), «Поклонение деньгам» (ПД) и «Обеспокоенность деньгами» (ОД). Опросник направлен на выявление монетарных аттитюдов как материальной составляющей диспозиционной жадности.

4. «Опросник диспозиционного материализма» (ОДМ) [7], разработанный К. В. Карпинским и Н. В. Кисельниковой (Волковой), который диагностирует материализм как индивидуально-психологическое свойство, проявляющееся в устойчивой предрасположенности личности наделять высшей значимостью материальную сторону своей жизни и действовать соответствующим образом в различных обстоятельствах. Опросник представлен в четырех шкалах: «Жадность» (Ж), «Зависть» (З), «Собственничество» (С) и «Общий материализм» (ОБМ)».

5. Шкала «Альтруизма – эгоизма» (в составе «Методики диагностики социально-психологических установок личности в мотивационно-потребностной сфере», разработанной О. Ф. Потемкиной) [19], которая позволяет определить ориентацию личности на альтруистические (А) или эгоистические (Э) ценности.

6. Шкала «Невротизма – психотизма» (в составе «Психодиагностического теста (ПДТ)» В. М. Мельникова, Л. Т. Ямпольского) [16]. Шкала невротизма (Н) предназначена для измерения уровня невротизации и фиксирует уровень тревожности и эмоциональной зрелости. Шкала психотизма (П) диагностирует степень психической адекватности личности: возбудимость, впечатлительность, уровень напряжения и возбуждения вне зависимости от степени напряженности реальной ситуации.

Подобранный инструментарий и использованные в методиках показатели измеряют психологические свойства и состояния личности, которые выступают предикторами диспозиционной жадности.

Разбивка респондентов по уровням выраженности диспозиционной жадности осуществлялась с помощью метода Р. Кеттела. Статистическая обработка производилась с помощью программы SPSS Statistics

13.0, которая включала сравнительный анализ с помощью t-критерия Стьюдента.

Результаты и их обсуждение

Сравнительный анализ полученных данных позволил выявить половые различия в личностных характеристиках индивидов с высоким уровнем диспозиционной жадности.

Таблица. – Личностные характеристики мужчин и женщин с высоким уровнем диспозиционной жадности

Показатель	Женщины		Мужчины		t-критерий	Достоверность различий, p
	M	SD	M	SD		
Щедрость	3,87	1,69	4,08	1,92	-1,177	0,199
Ненасытность	3,91	2,15	3,10	1,98	3,905	p < 0,001
Алчность	7,78	3,12	7,18	3,19	1,896	0,059
Избегание денег	22,46	7,66	23,81	8,33	-1,687	0,092
Деньги как статус	16,78	5,39	16,55	5,96	0,400	0,689
Поклонение деньгам	20,67	5,60	21,22	6,10	-0,940	0,348
Обеспокоенность деньгами	24,06	5,39	23,29	5,69	1,394	0,164
Жадность	7,52	2,23	6,85	2,19	3,030	0,003
Зависть	4,69	1,78	4,40	1,67	1,679	0,094
Собственничество	8,15	2,22	7,70	2,21	2,002	0,046
Общий материализм	20,36	4,43	18,95	4,49	3,141	0,002
Альтруизм	5,63	2,21	4,83	2,31	3,519	p < 0,001
Эгоизм	3,30	1,83	3,48	1,86	-0,994	0,321
Невротизм	6,02	2,35	4,50	2,29	6,525	p < 0,001
Психотизм	3,40	2,14	3,29	2,05	0,510	0,610

Примечание – M – среднее значение, SD – стандартное отклонение.

Было установлено, что женщины с высоким уровнем диспозиционной жадности в сравнении с мужчинами имеют более высокие показатели по такой личностной характеристике, как ненасытность: M = 3,91, SD = 2,15 при p < 0,001 (таблица). Можно предположить, что для женщин с высоким уровнем диспозиционной жадности в сравнении с мужчинами характерно ненасытное желание приобретать намного больше, чем у них есть. У них присутствует постоянное желание приобретать что-то ценное, причем это не зависит от используемых для этого средств. Это связано с нежеланием расстаться с накопленным богатством (сбережения, имущество, накопления, владения). Сюда относятся как материальные (деньги, богатство, одежда и др.), так и нематериальные ценности (власть, статус, слава, знания и др.). Это ненасытное стремление сопровождается неудовлетворенностью от ощущения, что всегда чего-то не хватает и недовольством, что никогда не

будет достаточно. Следует констатировать, что женщин с высоким показателем ненасытности отличает неспособность быть удовлетворенной.

Результаты сравнительного анализа позволили обнаружить половые различия по показателю жадность. Было обнаружено, что женщины с высоким уровнем диспозиционной жадности в сравнении с мужчинами обладают более высоким показателем жадности: M = 7,52, SD = 2,23 при p = 0,003 (таблица). У женщин проявляется неограниченное стремление приобрести и получить для себя как можно больше, причем стремясь совсем не тратиться или потратить как можно меньше. Они чаще избегают расходов, стараются все продумать на несколько шагов вперед, однако не способны обуздать свои желания и потребности, отличаются эмоциональной скупостью.

Полученные результаты можно объяснить наличием у женщин таких черт личности, как расчетливость, практичность, бе-

режливость. По результатам исследований Ю. В. Щербатых было установлено, что уровень жадности у женщин выше, чем у мужчин, и связан с особенностями личности [2].

Было выявлено, что женщины с высоким уровнем диспозиционной жадности в сравнении с мужчинами имеют более высокие показатели по такой личностной характеристике, как собственничество: $M = 8,15$, $SD = 2,22$ при $p = 0,046$ (таблица). Можно предположить, что женщины отличаются склонностью завладеть, обладать, распорядиться, приобретать что-либо именно в собственность и отстаивать свое право на владение этой собственностью разными способами. Обладание является основным мотивом их жизни. Для женщин также характерно стремление сохранять определенную власть и контроль над другими. Они испытывают сильную, зачастую корыстную привязанность к кому-то или чему-то, к своим привычкам или желаниям, чаще всего это доставляет им удовольствие и наслаждение. Полученные выводы согласуются с результатами исследования К. В. Карпинского [7], в рамках которого было установлено, что женщины превосходят мужчин по уровню собственничества.

Сравнительный анализ также позволил выявить, что женщины с высоким уровнем диспозиционной жадности в сравнении с мужчинами имеют более высокие показатели по общему материализму: $M = 20,36$, $SD = 4,43$ при $p = 0,002$ (таблица). Следует констатировать, что у женщин отмечается высокая предрасположенность наделять значимостью материальную сторону своей жизни (имущество, деньги и др.), материализации (овеществлению) приобретенного опыта (впечатлений, воспоминаний) и склонность действовать соответствующим образом в различных обстоятельствах.

Было установлено, что женщины с высоким уровнем диспозиционной жадности в сравнении с мужчинами имеют более высокие показатели по такой личностной характеристике, как альтруизм: $M = 5,63$, $SD = 2,21$ при $p < 0,001$ (таблица). Полученные результаты можно объяснить наличием у женщин бескорыстной заботы о благополучии других, чаще всего свои интересы и выгоды они могут с легкостью приносить в пользу блага определенного человека, нес-

кольких людей и в целом – ради общего блага. Женщины в отличие от мужчин «живут для других» и часто совершают альтруистические поступки на пользу другим.

Результаты сравнительного анализа позволили обнаружить половые различия по показателю «невротизм». Было обнаружено, что женщины с высоким уровнем диспозиционной жадности в сравнении с мужчинами имеют более высокие показатели по шкале невротизма: $M = 6,02$, $SD = 2,35$ при $p < 0,001$ (таблица). Можно предположить, что выраженность данной характеристики у женщин обусловлена высоким уровнем тревожности, постоянной напряженностью, эмоциональной неустойчивостью, чувством беспокойства и боязливости, склонностью к сомнениям, нерешительностью. Данные результаты могут объясняться тем, что женщины в отличие от мужчин более чувствительны, впечатлительны и легко ранимы. Они характеризуются неуверенностью в своих силах, педантичностью, аккуратностью и обязательностью, их отличает достаточно высокое чувство долга и ответственности. Полученные выводы согласуются с результатами исследований К. В. Карпинского [7], в рамках которых было установлено, что сопутствующей материализму чертой личности выступает нейротизм. По результатам проведенного исследования Е. А. Соколович [20], у девушек также выше показатели невротизма, впечатлительности, психической неуравновешенности. Можно предположить, что выраженность данной характеристики обусловлена, скорее, половой принадлежностью.

В ходе проведенного исследования не установлено половых различий по показателям монетарных аттитюдов как материальной составляющей диспозиционной жадности: избегание денег, деньги как статус, поклонение деньгам, обеспокоенность деньгами. Полученные результаты позволяют констатировать, что денежные установки как материальная составляющая диспозиционной жадности в одинаковой мере выражены как у мужчин, так и у женщин. Мужчины и женщины с высоким уровнем диспозиционной жадности избегают вопросов, связанных с деньгами, что может проявляться в нежелании тратить деньги даже на необходимые покупки и критически относиться к

разного рода финансовым сделкам. Они полагают, что люди делятся в зависимости от их социально-экономического статуса и по тому, сколько они зарабатывают, можно определить, успешный перед нами человек или нет. Мужчины и женщины с высоким уровнем диспозиционной жадности убеждены в том, что все проблемы решаются с помощью денег, характеризуются высоким уровнем накопительства и недоверия к финансовым институтам, у них присутствует страх потерять свои накопления.

Полученные данные не согласуются с результатами исследований Д. А. Баязитовой и Т. А. Лапшовой [18], в ходе которых были установлены половые различия по показателям «поклонение деньгам» и «деньги как статус», что может быть обусловлено особенностями традиционных представлений о мужских и женских обязанностях, где основной заработок – это, как правило, прерогатива мужчин.

Сравнительный анализ полученных данных не выявил половых различий по таким личностным характеристикам, как щедрость, алчность, зависть, эгоизм, психотизм. Отсутствие различий можно объяснить тем, что выраженность таких черт личности, как алчность, зависть, психотизм, щедрость, эгоизм, не определяется половой принадлежностью.

Полученные результаты не находят подтверждения среди других отечественных и зарубежных исследований, т. к. комплексного изучения личностных предикторов диспозиционной жадности не проводилось.

Заключение

В результате проведенного сравнительного анализа были получены следующие результаты: женщины с высоким уровнем диспозиционной жадности в сравнении

с мужчинами имеют более высокие показатели в таких личностных характеристиках, как ненасытность, жадность, собственничество, материализм, альтруизм и невротизм. Для женщин характерно ненасытное желание приобретать намного больше, чем у них есть, их отличает неспособность быть удовлетворенным. У женщин проявляется неограниченное стремление получить для себя как можно больше, они не способны обуздать свои желания и потребности. Женщины отличаются склонностью завладеть, обладать, распоряжаться, приобретать что-либо именно в собственность и отстаивать свое право на владение этой собственностью разными способами. У них отмечается высокая предрасположенность наделять значимостью материальную сторону своей жизни. В то же время у женщин присутствует бескорыстная забота о благополучии других, свои интересы и выгоды они могут с легкостью приносить в пользу блага определенного человека, нескольких людей и в целом – ради общего блага. Женщины в сравнении с мужчинами характеризуются высоким уровнем тревожности, напряженностью, эмоциональной неустойчивостью, чувством беспокойства и боязливости, склонностью к сомнениям, нерешительностью.

Полученные результаты позволяют изучить склонность к жадности и предрасположенность к монетарному и коррупционному поведению у мужчин и женщин и определить пути их коррекции. Изучение личностных характеристик в контексте исследования диспозиционной жадности является важным фактором для совершенствования практической работы психолога, построения программ индивидуальной и групповой психокоррекционной работы с «жадными» клиентами.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Ильин, Е. П. Психология зависти, враждебности, тщеславия / Е. П. Ильин. – СПб. : Питер, 2014. – 208 с.
2. Щербатых, Ю. В. Психология жадности / Ю. В. Щербатых // Социально-экономические, правовые и общенаучные аспекты модернизации российской экономики. – Воронеж : ВФ МГЭИ, 2011. – С. 215–218.
3. Veselka, L. The Dark Triad and the seven deadly sins / L. Veselka, E. A. Giammarco, P. A. Vernon // Personality and Individual Differences. – 2014. – Vol. 67. – P. 75–80.
4. Dispositional greed / T. G. Seuntjens [et al.] // Journ. of Personality and Social Psychology. – 2015. – Vol. 108, nr 6. – P. 917–933.

5. Krekels, G. Dispositional greed / G. Krekels, M. Pandelaere // *Personality and Individual Differences*. – 2015. – Vol. 74. – P. 225–230.
6. Фурманов, И. А. Феномен жадности: психологическая трактовка / И. А. Фурманов // *Психологический Vademecum. Психологическая феноменология в образовательной среде: мультидисциплинарный подход : сб. науч. ст. – Витебск : ВГУ, 2019. – С. 42–46.*
7. Карпинский, К. В. Опросник диспозиционного материализма (ОДМ): концептуальные основы и психометрическая разработка / К. В. Карпинский, Н. В. Кисельникова (Волкова) // *Психол. журн.* – 2019. – Т. 40, № 1. – С. 104–117.
8. Щербатых, Ю. В. Семь смертных грехов, или Психология порока / Ю. В. Щербатых. – М. : АСТ, 2010. – 480 с.
9. Balot, R. K. Greed and injustice in classic Athens / R. K. Balot. – Princeton : Princeton University Press, 2001. – 158 p.
10. Seuntjens, T. G. The psychology of greed [Electronic resource] / T. G. Seuntjens. – Mode of access: https://pure.uvt.nl/ws/portalfiles/portal/13518221/Seuntjens_Psychology_21_10_2016.pdf. – Date of access: 10.05.2019.
11. Фурманов, И. А. Аффективно-динамическая теория адаптации / И. А. Фурманов // *Вестн. БГУ. Сер. 3, Психология.* – 2001. – № 3. – С. 42–47.
12. The convergent validity of five dispositional greed scales / P. J. Mussel [et all.] // *Personality and Individual Differences*. – 2018. – Vol. 131. – P. 249–253.
13. Фурманов, И. А. Разработка шкалы диспозиционной жадности / И. А. Фурманов, С. М. Ширко // *Журн. Белорус. гос. ун-та. Философия. Психология.* – 2020. – № 3. – С. 78–86.
14. Бескова, Т. В. Зависть: психологическая картина и методы диагностики / Т. В. Бескова. – Саратов : Наука, 2011. – 76 с.
15. Муздыбаев, К. Эгоизм личности / К. Муздыбаев // *Психол. журн.* – 2000. – Т. 21, № 2. – С. 26–39.
16. Мельников, В. М. Введение в экспериментальную психологию личности / В. М. Мельников, Л. Т. Ямпольский. – М. : Просвещение, 1985. – 319 с.
17. Олпорт, Г. Становление личности. Избранные труды : пер. с англ. / Г. Олпорт. – М. : Смысл, 2002. – 462 с.
18. Баязитова, Д. А. Адаптация опросника монетарных аттитюдов В. и Т. Клонц на русскоязычной выборке / Д. А. Баязитова, Т. А. Лапшова // *Петерб. психол. журн.* – 2017. – № 19. – С. 112–132.
19. Райгородский, Д. Я. Практическая психодиагностика. Методики и тесты : учеб. пособие / Д. Я. Райгородский. – Самара : БАХРАХ-М, 2001. – 672 с.
20. Соколович, Е. А. Половые различия в личностных характеристиках у индивидов с разными уровнями и видами перфекционизма в период ранней зрелости / Е. А. Соколович // *Журн. Белорус. гос. ун-та. Философия. Психология.* – 2020. – № 1. – С. 102–106.

REFERENCES

1. Il'in, Ye. P. Psikhologija zavisti, vrazhdiebnosti, tshchieslavija / Ye. P. Il'in. – SPb. : Pitier, 2014. – 208 s.
2. Shchierbatykh, Yu. V. Psikhologija zhadnosti / Yu. V. Shchierbatykh // *Social'no-ekonomichieskije, pravovyje i obshchienauchnyje aspekty modernizacii rossijskoj ekonomiki.* – Voronezh : VF MGEI, 2011. – S. 215–218.
3. Veselka, L. The Dark Triad and the seven deadly sins / L. Veselka, E. A. Giammarco, P. A. Vernon // *Personality and Individual Differences*. – 2014. – Vol. 67. – P. 75–80.
4. Dispositional greed / T. G. Seuntjens [et all.] // *Journ. of Personality and Social Psychology*. – 2015. – Vol. 108, nr 6. – P. 917–933.
5. Krekels, G. Dispositional greed / G. Krekels, M. Pandelaere // *Personality and Individual Differences*. – 2015. – Vol. 74. – P. 225–230.
6. Furmanov, I. A. Fienomien zhadnosti: psikhologichieskaja traktovka / I. A. Furmanov // *Psikhologichieskij Vademecum. Psikhologichieskaja fienomienologija v obrazovatel'noj sriedie: mul'tidisciplinarnyj podkhod : sb. nauch. st. – Vitebsk : VGU, 2019. – S. 42–46.*

7. Karpinskij, K. V. Oprosnik dispozicionnogo materializma (ODM): konceptual'nyje osnovy i psichometričeskaja razrabotka / K. V. Karpinskij, N. V. Kisiel'nikova (Volkova) // *Psichol. zhurn.* – 2019. – T. 40, № 1. – S. 104–117.
8. Shchierbatykh, Yu. V. Siem' smiertnykh griekhov, ili Psikhologija poroka / Yu. V. Shchierbatykh. – M. : AST, 2010. – 480 s.
9. Balot, R. K. Greed and injustice in classic Athens / R. K. Balot. – Princeton : Princeton University Press, 2001. – 158 p.
10. Seuntjens, T. G. The psychology of greed [Electronic resource] / T. G. Seuntjens. – Mode of access: https://pure.uvt.nl/ws/portalfiles/portal/13518221/Seuntjens_Psychology_21_10_2016.pdf. – Date of access: 10.05.2019.
11. Furmanov, I. A. Affiektivno-dinamichieskaja teorija adaptacii / I. A. Furmanov // *Viestn. BGU. Sier. 3. Psikhologija.* – 2001. – № 3. – S. 42–47.
12. The convergent validity of five dispositional greed scales / P. J. Mussel [et all.] // *Personality and Individual Differences.* – 2018. – Vol. 131. – P. 249–253.
13. Furmanov, I. A. Razrabotka shkaly dispozicionnoj zhadnosti / I. A. Furmanov, S. M. Shirko // *Zhurn. Bielorus. gos. un-ta. Filosofija. Psikhologija* – 2020. – № 3. – S. 78–86.
14. Bieskova, T. V. Zavist': psikhologichieskaja kartina i mietody diagnostiki / T. V. Bieskova. – Saratov : Nauka, 2011. – 76 s.
15. Muzdybajev, K. Egoizm lichnosti / K. Muzdybajev // *Psichol. zhurn.* – 2000. – T. 21, № 2. – S. 26–39.
16. Miel'nikov, V. M. Vviedienije v ekspierimental'nuju psikhologiju lichnosti / V. M. Miel'nikov, L. T. Yampol'skij. – M. : Prosvieshchienije, 1985. – 319 s.
17. Olport, G. Stanovlienije lichnosti. Izbrannyje trudy : pier. s angl. / G. Olport. – M. : Smysl, 2002. – 462 s.
18. Bajazitova, D. A. Adaptacija oprosnika monietarnykh attitudov B. i T. Klonc na russkojazychnoj vyborkie / D. A. Bajazitova, T. A. Lapshova // *Pietierb. psichol. zhurn.* – 2017. – № 19. – S. 112–132.
19. Rajgorodskij, D. Ya. Praktichieskaja psikhodiagnostika. Mietodiki i testy : uchieb. posobije / D. Ya. Rajgorodskij. – Samara : BAKhRAKh-M., 2001. – 672 s.
21. Sokolovich, Ye. A. Polovyje razlichija v lichnostnykh kharakteristikakh u individov s raznymi urovniami i vidami pierfiekcionizma v pieriod ranniej vzroslosti / Ye. A. Sokolovich // *Zhurn. Bielorus. gos. un-ta. Filosofija. Psikhologija.* – 2020. – № 1. – S. 102–106.

Рукапіс наступіў у рэдакцыю 02.03.2022