

УДК 336.221

**Н.Г. Ком**

*магистр экон. наук, ст. преподаватель каф. бухгалтерского учета, анализа и аудита  
Брестского государственного технического университета  
e-mail: kotofeika1981@mail.ru*

## **МЕТОДИКА ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПЕРИОДА ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО БИЗНЕСА**

*Статья посвящена обоснованию необходимости расчета финансового потенциала субъектов малого бизнеса как основополагающего показателя для определения периода его функционирования в будущем. Дана характеристика финансового потенциала предприятия как выражение его экономического потенциала. Представлен алгоритм расчета периода достижения уровня интегрально-регулирующего показателя развития предприятия и периода стабильного сохранения финансового потенциала. Обоснована идея взаимосвязи показателей, характеризующих период достижения уровня интегрально-регулирующего показателя развития предприятия и период стабильного сохранения финансового потенциала, с будущим развитием субъекта малого бизнеса.*

### **Введение**

В условиях рыночной экономики устойчивое социально-экономическое развитие страны напрямую зависит от уровня развития малого предпринимательства. Данный сегмент рынка характеризуется достаточной мобильностью, более легкой адаптацией к часто изменяющимся условиям рынка, в силу чего малый бизнес является основой для успешного экономического роста. Развитие малого предпринимательства – один из национальных приоритетов Республики Беларусь. Большое внимание развитию малого бизнеса уделяется как при подготовке региональных и национальных программ развития, так и при создании международных концепций. Согласно докладу «The Global Competitiveness Report 2016–2017» Всемирного экономического форума функционирование субъектов малого бизнеса происходит во время роста неравенства доходов, социального и политического напряжения, а также общего чувства неопределенности по поводу будущего [1]. В таких сложных условиях набирает ход четвертая промышленная революция, в контексте которой среди многочисленных факторов можно выделить такой, как ориентация на будущее – время достижения поставленных целей, время стабильного функционирования. Время – это критически важный ресурс для обновления субъектов малого бизнеса. Его дефицит является одним из рисков для предпринимателей страны в настоящее время.

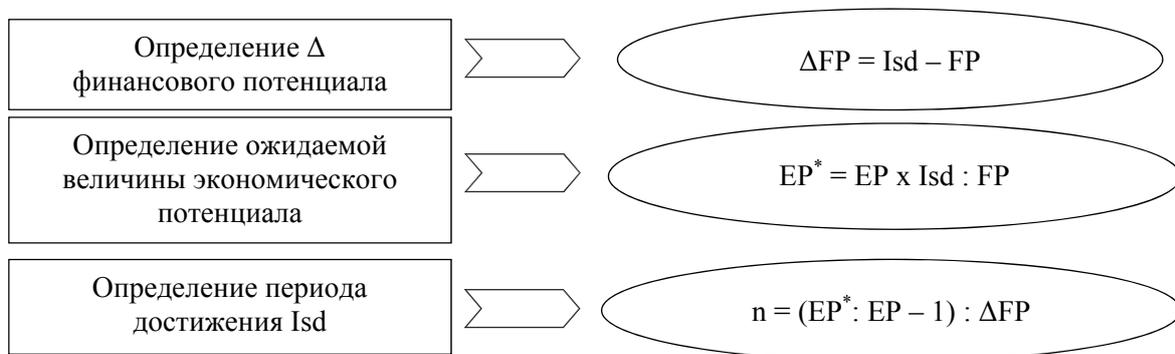
Для решения проблемы, связанной с определением периода будущего функционирования предприятия, предлагается исходить из уровня его финансового потенциала путем расчета периода достижения уровня интегрально-регулирующего показателя развития предприятия и периода стабильного сохранения финансового потенциала.

Финансовый потенциал является выражением экономического потенциала предприятия, имеющего стоимостную оценку. Финансовый потенциал имеет возможность своего дальнейшего развития, которое может быть двухнаправленным: в сторону роста и в сторону снижения. Финансовый потенциал выполняет своего рода системную функцию, которая заключается в агрегировании как доступной для всех, так и скрытой информации, известной только одному предпринимателю. При этом посредством финансового потенциала происходит определение скрытой предпринимательской возможности на основании общедоступной информации, представленной в отчетности. Финансовый потенциал позволяет рассмотреть предприятие как целостную систему: используемый в расчетах уровень экономического потенциала подчиняется законам максимизации экономического роста, а уровень финансового потенциала – системе предельных

величин. Именно финансовый потенциал позволяет определить максимально допустимый, предельный уровень скрытой предпринимательской возможности предприятия на основе временных функций прошлого, настоящего и будущего состояния хозяйствующего субъекта. Финансовый потенциал служит платформой, на которой вырастает последовательность скрытых управленческих действий и решений, и тем самым создается динамический потенциал кругооборота в целом [2]. Часть компонентов экономического потенциала отображается в составе финансового потенциала в виде скрытых возможностей, которые при определенном уровне накопления, совершив кругооборот, увеличат экономический потенциал.

Финансовый потенциал является относительным выражением сложившегося уровня экономического потенциала предприятия как динамически развивающейся системы. Финансовый потенциал характеризует величину финансовых возможностей предприятия, которые, совершив кругооборот, способствуют увеличению экономического потенциала хозяйствующего субъекта [3]. Для определения уровня и направления дальнейшего развития деятельности предприятия следует использовать интегрально-регулирующий показатель развития предприятия посредством уравнения регрессии, отражающего зависимость финансового потенциала от производительности труда, среднегодового уровня заработной платы, фондоотдачи и затратоотдачи [4]. Регрессионная модель, а также фактические значения накопительных параметров позволяют спрогнозировать предельное приращение финансового потенциала, т.е. направление дальнейшего развития, которое с учетом научной диалектики может быть как положительное – в сторону роста, так и отрицательное – в сторону сворачивания деятельности ( $\Delta FP$ ). В случае получения положительной величины на предприятии имеется потенциал развития, в противном случае руководству следует предпринять серьезные меры к инволюции или диверсификации деятельности существующего субъекта хозяйствования.

Важным остается вопрос, касающийся периода достижения уровня интегрально-регулирующего показателя развития предприятия. Для его решения предлагается следующий алгоритм (рисунок 1):



**Рисунок 1. – Алгоритм определения периода достижения уровня интегрально-регулирующего показателя развития предприятия**

*Примечание – источник – собственная разработка.*

1. Определение  $\Delta$  уровня финансового потенциала, представляющего разницу между рассчитанным уровнем интегрально-регулирующего показателя развития предприятия, характеризующего направления и возможность дальнейшего развития, и уровнем показателя финансового потенциала, характеризующего соответствие эффективности экономического потенциала в динамическом развитии:

$$\Delta FP = Isd - FP, \quad (1)$$

где  $\Delta FP$  – направление дальнейшего развития финансовых возможностей;  $Isd$  – интегрально-регулирующий показатель развития;  $FP$  – финансовый потенциал.

2. Определение ожидаемой величины экономического потенциала при использовании и достижении уровня интегрально-регулирующего показателя развития предприятия:

$$EP^* = EP \times Isd : FP, \quad (2)$$

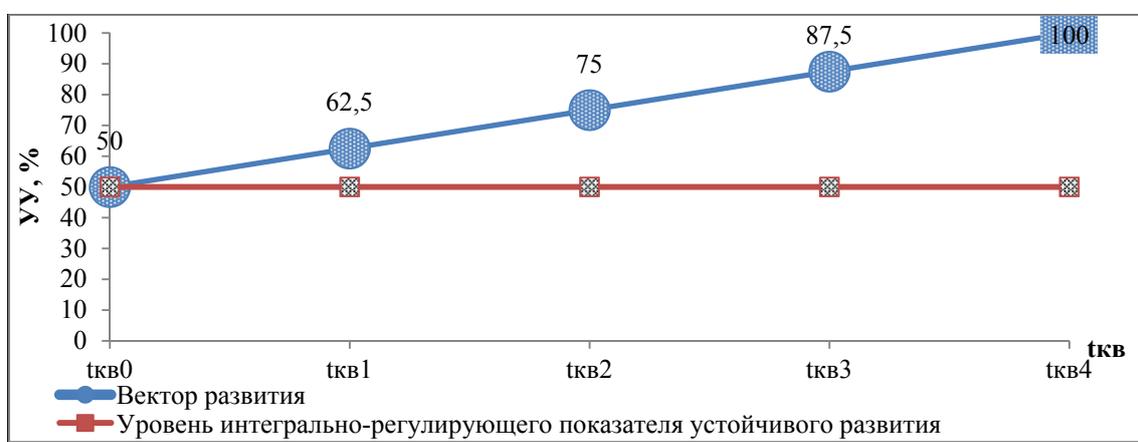
где  $EP^*$  – ожидаемая величина экономического потенциала;  $EP$  – фактический уровень экономического потенциала;  $Isd$  – интегрально-регулирующий показатель развития;  $FP$  – финансовый потенциал.

3. Определение периода достижения уровня интегрально-регулирующего показателя развития предприятия:

$$n = (EP^* : EP - 1) : \Delta FP, \quad (3)$$

где  $n$  – период достижения уровня интегрально-регулирующего показателя развития предприятия;  $EP^*$  – ожидаемая величина экономического потенциала;  $EP$  – фактический уровень экономического потенциала;  $\Delta FP$  – направление дальнейшего развития финансовых возможностей.

На рисунке 2 представлен график стабилизации уровня интегрально-регулирующего показателя развития предприятия (или определение поинтервального приращения вектора развития финансового потенциала за интервал времени, равный  $t$  годам).

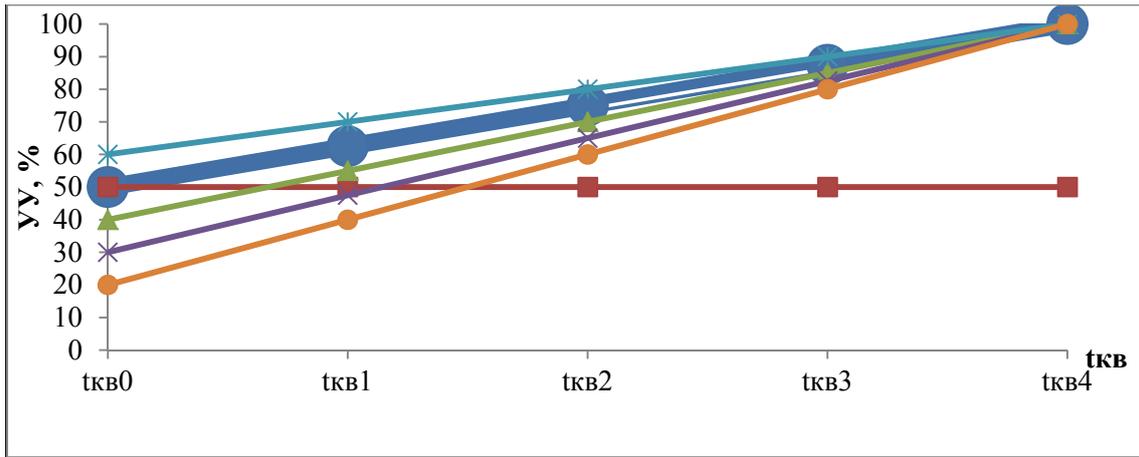


**Рисунок 2. – График стабилизации уровня интегрально-регулирующего показателя развития предприятия**

*Примечание – источник – собственная разработка на основании [5].*

На рисунке 2 используется шаг квантования, равный  $k$  месяцам, и число интервалов ( $t_{кв}$ ), равное 4. В конце 4  $t_{кв}$  уровень экономического потенциала должен достичь точки, равной 100 %. Начальное значение уровня финансового потенциала означает стартовую точку в процессе управления предприятием. Чем ниже стартовый уровень финансового потенциала, тем будет труднее и значительно больше потребуются действий для стабилизации процессов управления и выхода в зону 100 %.

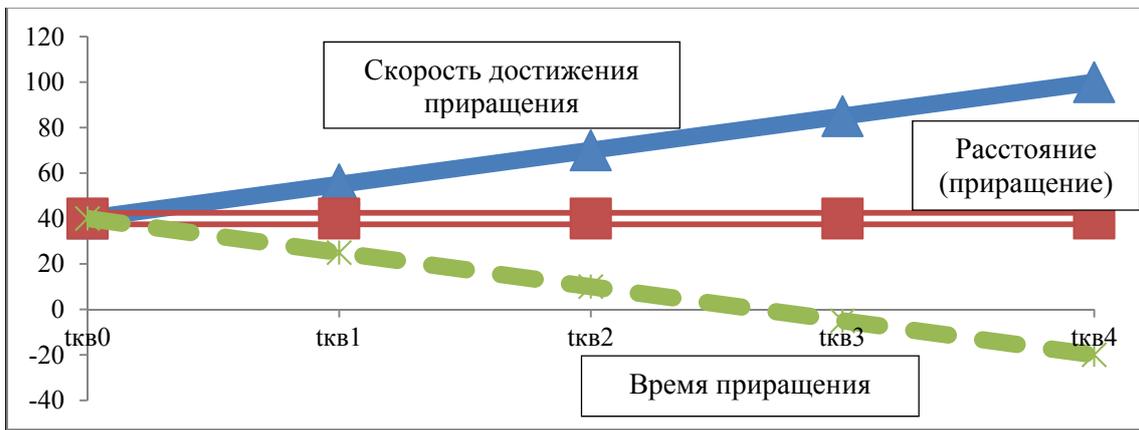
По нашему мнению, финансовый потенциал предприятия способствует накоплению и увеличению экономического потенциала посредством совершения кругооборота, а экономический потенциал предприятия определяется на основании накопительных параметров в результате нейтрализации критериев. Поэтому время, необходимое для стабилизации финансового потенциала, идентично времени, требуемому для стабилизации всех рассмотренных ранее накопительных параметров (рисунок 3).



**Рисунок 3. – График стабилизации уровней накопительных параметров предприятием**

*Примечание – источник – собственная разработка на основании [6].*

Внутри каждого периода  $\Delta t_{кв}$ , равного 6 месяцам, потребуется определить разрыв между текущим состоянием параметра и необходимым в запланированном диапазоне времени (интервал – 1 месяц, 1 неделя). Представленный алгоритм позволит определить срок достижения уровня интегрально-регулирующего показателя развития. Однако немаловажным остается вопрос периода стабильного сохранения финансового потенциала предприятия. Если спроектировать значение уровня интегрально-регулирующего показателя развития предприятия ( $I_{sd}$ ) и траекторию развития данного показателя (вектор развития), то получим прямоугольный треугольник, в котором близлежащий катет идентифицирует время, в течение которого будет происходить стабильное развитие предприятия, противоположный катет – разрыв между текущим и необходимым уровнем финансового потенциала, возможности и направления развития, т.е. расстояние, следовательно, гипотенуза – это скорость достижения необходимого уровня финансового потенциала (рисунок 4).



**Рисунок 4. – Взаимосвязь между финансовым потенциалом и интегрально-регулирующим показателем развития предприятия**

*Примечание – источник – собственная разработка.*

Для расчета периода стабильного сохранения финансового потенциала предприятия при эффективном управлении, своевременном реагировании на внешние угрозы предлагается использовать следующий алгоритм:

1. Перевести уровень интегрально-регулирующего показателя развития ( $I_{sd}$ ) из процентов в градусы, которые являются градусной мерой угла дальнейшего развития:
  - 1.1. Если  $I_{sd} > FP$ , то  $I_{sd} : 1,7$ .

1.2. Если  $Isd < FP$ , то  $(Isd + FP) : 1,7$ .

2. Определить тангенс найденного угла в градусах.

3. Найти период стабильного сохранения финансового потенциала предприятия:  
 $n_{\text{стаб.}} = Isd : tg\theta$ , (4)

где  $n_{\text{стаб.}}$  – период стабильного сохранения финансового потенциала предприятия;  $Isd$  – интегрально-регулирующий показатель развития предприятия;  $tg\theta$  – тангенс угла.

### Заключение

На основании положений теории экономического анализа, теорий измерения управляемости хозяйственной деятельностью организации, менеджмента качества, математических моделей и методов в экономике можно представить следующую методику определения периода достижения уровня развития предприятия.

1. Определяются исходные компоненты экономического потенциала, в качестве которых выступают накопительные параметры.

2. Посредством нейтрализации критериев показатели накопительного характера сводятся в интегрально-регулирующий показатель развития организации, которому соответствует среднее значение уровня управляемости в текущий момент времени.

3. Уровень финансового потенциала трансформируется из интегрально-регулирующего показателя развития организации.

4. На основании графического анализа стабилизации уровня финансового потенциала и уровней накопительных параметров организацией определяется вектор силы развития отдельно взятого накопительного параметра.

Владея информацией относительно уровня финансовых возможностей, предприниматель сможет определить не только период достижения уровня своего развития, но и определить период стабильного сохранения финансового потенциала предприятия, тем самым определить будущее функционирование субъекта малого бизнеса.

### СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. The Global Competitiveness Report 2016–2017 [Electronic resource]. – Mode of access: <http://www.Weforum.org/>. – Date of access: 03.01.2018.

2. Кот, Н. Г. Финансовый потенциал при осуществлении предпринимательской возможности / Н. Г. Кот // Вестн. Полоцк. гос. ун-та. Сер. D, Экон. и юрид. науки. – 2017. – № 6. – С. 67–71.

3. Кот, Н. Г. Финансовый потенциал как целевой параметр инвестирования / Н. Г. Кот // Вестн. Брест. гос. техн. ун-та. – 2017. – № 3. – С. 90–94.

4. Кот, Н. Г. Устойчивое функционирование предприятия в условиях конкуренции / Н. Г. Кот // Вестн. Полоцк. гос. ун-та. Сер. D, Экон. и юрид. науки. – 2017. – № 13. – С. 19–23.

5. Высоцкий, О. А. Прозрачное управление в системе обеспечения устойчивого развития предприятия / О. А. Высоцкий. – Минск : Право и экономика, 2014. – 54 с.

6. Процессы управления микроэкономическими системами / О. А. Высоцкий [и др.] ; под науч. ред. В. Ф. Медведева. – Минск : Право и экономика, 2005. – 259 с.

Рукапіс паступіў у рэдакцыю 07.02.2018

### *Kot N.G. The Method to Determine the Period of Functioning of Subjects of Small Business*

*The article is devoted to substantiation of the necessity of calculating the financial potential of small business entities, as a fundamental indicator to determine the period of its functioning in the future. The characteristics of the financial potential of the enterprise, as an expression of its economic potential are given. The algorithm of calculation of the achievement period of the level of integral-regulatory indicator of the development of the enterprise and the period of stable preservation of financial capacity is represented. The idea of the relationship of the indicators characterizing the period of achievement level of the integral-regulatory rate of the enterprise development and the period of stable preservation of the financial potential of future development of the subject of small business is substantiated.*